

OSIGURANJE IZVOZNIH POTRAŽIVANJA

KAKO RIZIKE PRETVORITI U SNAGU PODUZEĆA

3. konvencija Hrvatskih izvoznika

8. svibnja 2008.

Edvard Ribarić
rukovoditelj Osiguranja izvoza

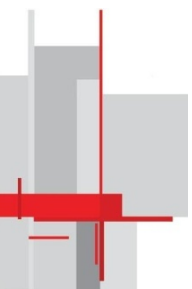


Stavovi o osiguranju potraživanja...

- ◆ NEPOTREBAN INSTRUMENT...
- ◆ NEPOTREBAN TROŠAK...
- ◆ PRESKUPO...
- ◆ RADIM SA SIGURNIM KUPCIMA...

?

DA LI JE ZAISTA TAKO?



Današnje tržište = tržište kupaca

- ◆ Kupci diktiraju uvjete
- ◆ Nema prodaje bez odgode plaćanja – nema kredita bez rizika!
- ◆ Izravno financiranje poslovanja inozemnog kupca
- ◆ Neplaćanje kupca = dodatni troškovi, ugrožavanje likvidnosti i rentabilnosti

TROŠKOVI: direktni i indirektni (trošak mjera za naplatu potraživanja, troškovi dodatnog zaduživanja radi premoštenja)

Troškovi lošeg upravljanja potraživanjima mogu biti izuzetno visoki

Zašto osiguravati izvozna potraživanja?

- ◆ Radi sprječavanja nastanka šteta ili umanjenja štetnih posljedica
- ◆ Cjelovita financijska usluga, osim zaštite od neplaćanja:
 - ✓ omogućava sigurnu prodaju i osvajanje novih tržišta
 - ✓ prati platežnu sposobnost Vaših kupaca
 - ✓ omogućava koncentraciju na rast i povećanje konkurentnosti poduzeća
 - ✓ olakšava suradnju sa bankama, faktoring kućama
 - ✓ aktivno sudjeluje u naplati Vaših potraživanja
 - ✓ sudjeluje u troškovima naplate potraživanja
 - ✓ fleksibilnost i monitoring rizika kupaca

**Prijenosom rizika na specijaliziranu financijsku ustanovu (HBOR)
doprinosite sigurnosti Vašeg izvoznog poslovanja!!**

Osiguranje izvoza

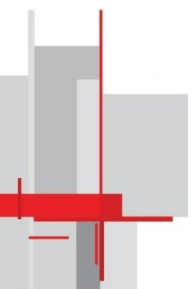
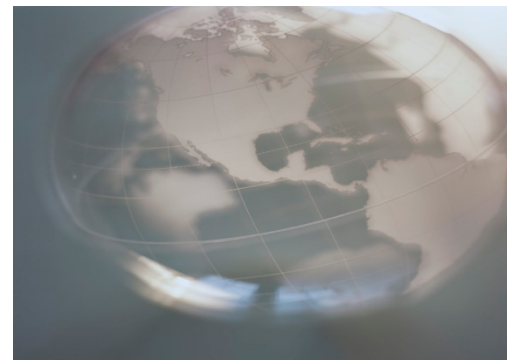
Namijenjeno je hrvatskim izvoznicima koji se žele zaštititi od neplaćanja inozemnih kupaca.

Politički rizici:

- ⇒ rat ili ratu slični događaji,
- ⇒ pobuna ili revolucija,
- ⇒ moratorij na plaćanja
- ⇒ ostali politički događaji

Komercijalni rizici:

- ⇒ neplaćanje
- ⇒ insolventnost, stečaj ili ovrha nad imovinom kupca,
- ⇒ nemogućnost naplate uslijed razloga za koje osiguranik nije odgovoran



Osnovne karakteristike

- poslovi osiguranja - u ime i za račun Republike Hrvatske
- osigurava se izvoz hrvatskih roba i usluga

Proizvodi

1

Osiguranje izvoza robe široke potrošnje

Osiguranje naplate izravnih isporuka –
rokovi plaćanja do 1 g.
(u pravilu se osigurava cjelokupan izvoz)

2

Osiguranje izvoza kapitalnih dobara

Osiguranje šteta tijekom proizvodnje

Osiguranje kredita
za pripremu izvoza i izvoz

Osiguranje naplate izravnih isporuka
(kredit dobavljača)

Osiguranje kredita inozemnom kupcu/banci
inozemnog kupca

3

Osiguranje ulaganja hrvatskih ulagača u inozemstvu

Od zahtjeva do police osiguranja



Zahtjev za osiguranje za svakog kupca
+
Boniteti kupaca



Procjena rizika



Ponuda za osiguranje
(osigurani kupci i uvjeti osiguranja)

Prihvat Ponude



Ugovor o osiguranju



Opći uvjeti osiguranja

+

Polica osiguranja (posebni uvjeti osiguranja)

Značajke police osiguranja

Osigurana svota = iznos osiguranog potraživanja prema pojedinom kupcu
(max. izloženost prema pojedinom kupcu)

Samopridržaj = udio Izvoznika u šteti po pojedinom kupcu (min. 15%)

Premijska stopa = jedinstvena cijena osiguranja, obračunava se mjesečno na izvoz

Nije moguće osigurati !!!

- Već dospjela nenaplaćena potraživanja
- Izvoz prema povezanim poduzećima (> od 20% vlasničkog ili upravljačkog udjela)
- Sporna potraživanja između izvoznika i inozemnog kupca (reklamacija)

TROŠKOVI OSIGURANJA

premija + naknada za obradu + bonitet kupca

Što u slučaju nastanka štete?

▪ Stečaj

- ✓ po dostavljanju dokaza o otvaranju stečaja
- ✓ po upisu u stečajnu masu

▪ Neplaćanje

- ✓ istekom 5 mjeseci od datuma podnošenja pisane obavijesti o zakašnjenju plaćanja

▪ Sporna potraživanja

- ✓ isplata odštete po završetku sudskog ili arbitražnog postupka



Stečajevi u Europi

	2006.	2007.	2006. / 2007. (%)
Austrija	6.854	6.362	-7.2
Češka	4.100	4.250	+0.5
Francuska	40.360	42.670	+5.7
Italija	8.827	5.410	-38.7
Mađarska	9.447	9.500	+0.6
Nizozemska	5.941	4.710	-20.7
Njemačka	30.680	27.490	-10.4
Poljska	576	447	-22.4
Slovačka	2.150	2.100	-2.3
Slovenija	1.246	1.240	-0.5
Španjolska	853	830	-2.7
V. Britanija	13.686	12.950	-5.4
Ukupno	136.751	129.822	-5.0

- ◆ Xerox
- ◆ Swissair
- ◆ Vivendi
- ◆ Parmalat
- ◆ Walter Bau AG
- ◆ Moulinex
- ◆ Grunding
- ◆ Enron
- ◆ Railtrack
- ◆ Global Crossing

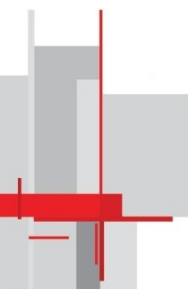
Sigurna tržišta

Velike i ugledne kompanije

Dugo i uspješno poslovanje

Uredno podmirivanje obveza

PROBLEMI U POSLOVANJU !!!!

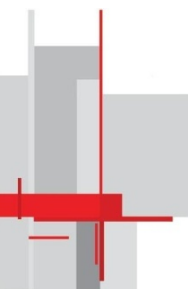


OSIGURANJE KOŠTA ALI NEPLAĆANJE KUPACA JOŠ I VIŠE!!!

Utjecaj nenaplaćenih potraživanja na poslovanje društva;

Visina nenaplaćenog potraživanja u EUR	Poslovanje uz profitnu maržu od		
	3%	5%*	10%
5.000	166.667	100.000	50.000
15.000*	500.000	300.000*	150.000
50.000	1.666.667	1.000.000	500.000
100.000	3.333.333	2.000.000	1.000.000

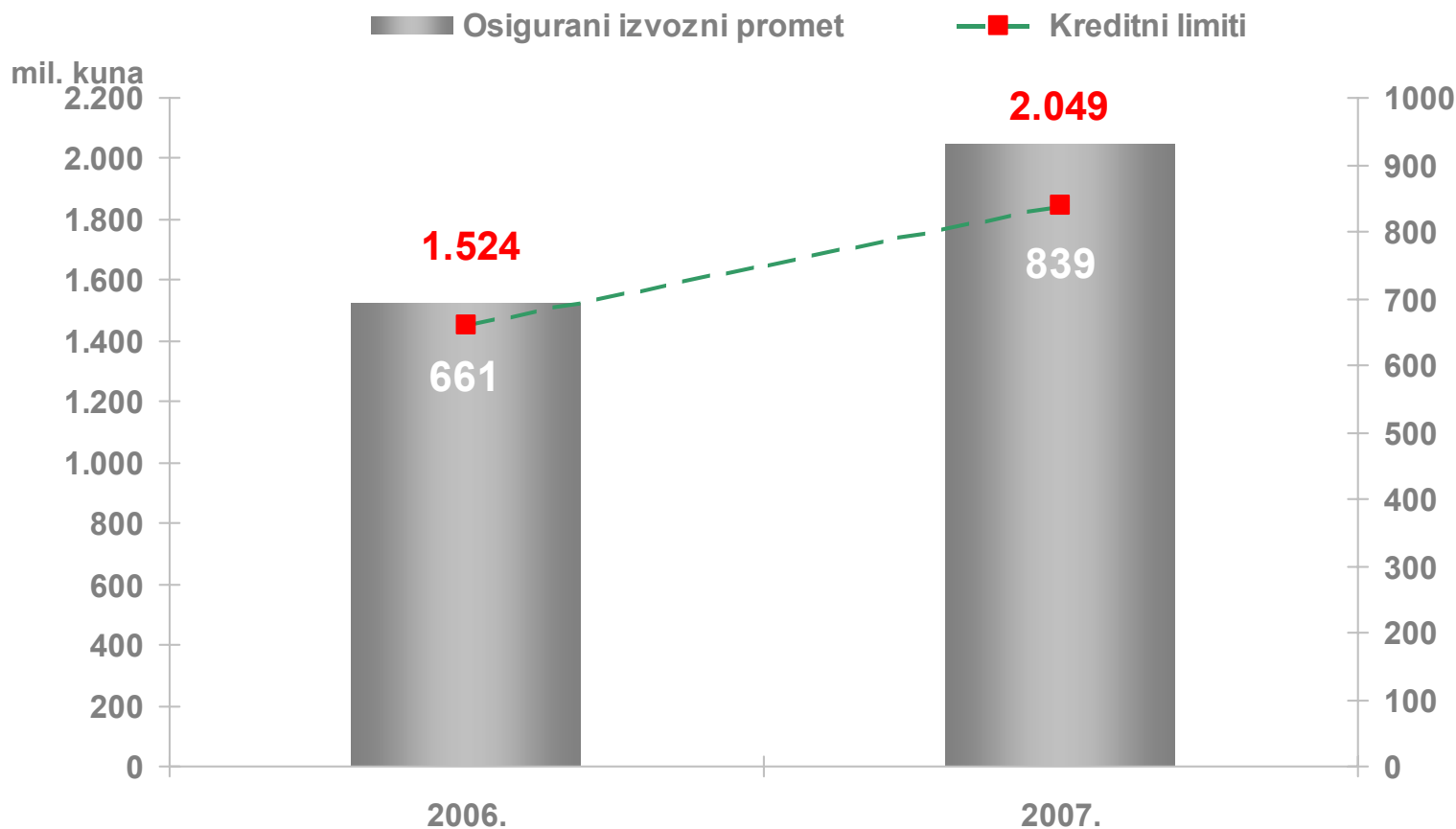
* Društvo koje posluje uz profitnu maržu od 5%, za pokriće relativno malog nenaplaćenog potraživanja od 15.000 €, mora povećati svoj promet za 300.000 €



Nepotreban trošak?

- ◆ Izvoznik X : 1.000.000 € izvoznog prometa godišnje (10 kupaca)
- ◆ Premija osiguranja: 0,7% (naplaćuje se mjesečno na iznos prijavljenog izvoza)
- ◆ Godišnji trošak osiguranja: 7.000 €
- ◆ Neplaćanje 1 kupca 50.000 € !
- ◆ Odšteta: 50.000 – 15% (samopridržaj) = 42.500 €
- ◆ Troškovi: 7.000 € (premija) + 500 € (boniteti) + max. 3.000 kuna (trošak obrade zahtjeva, jednokratno)

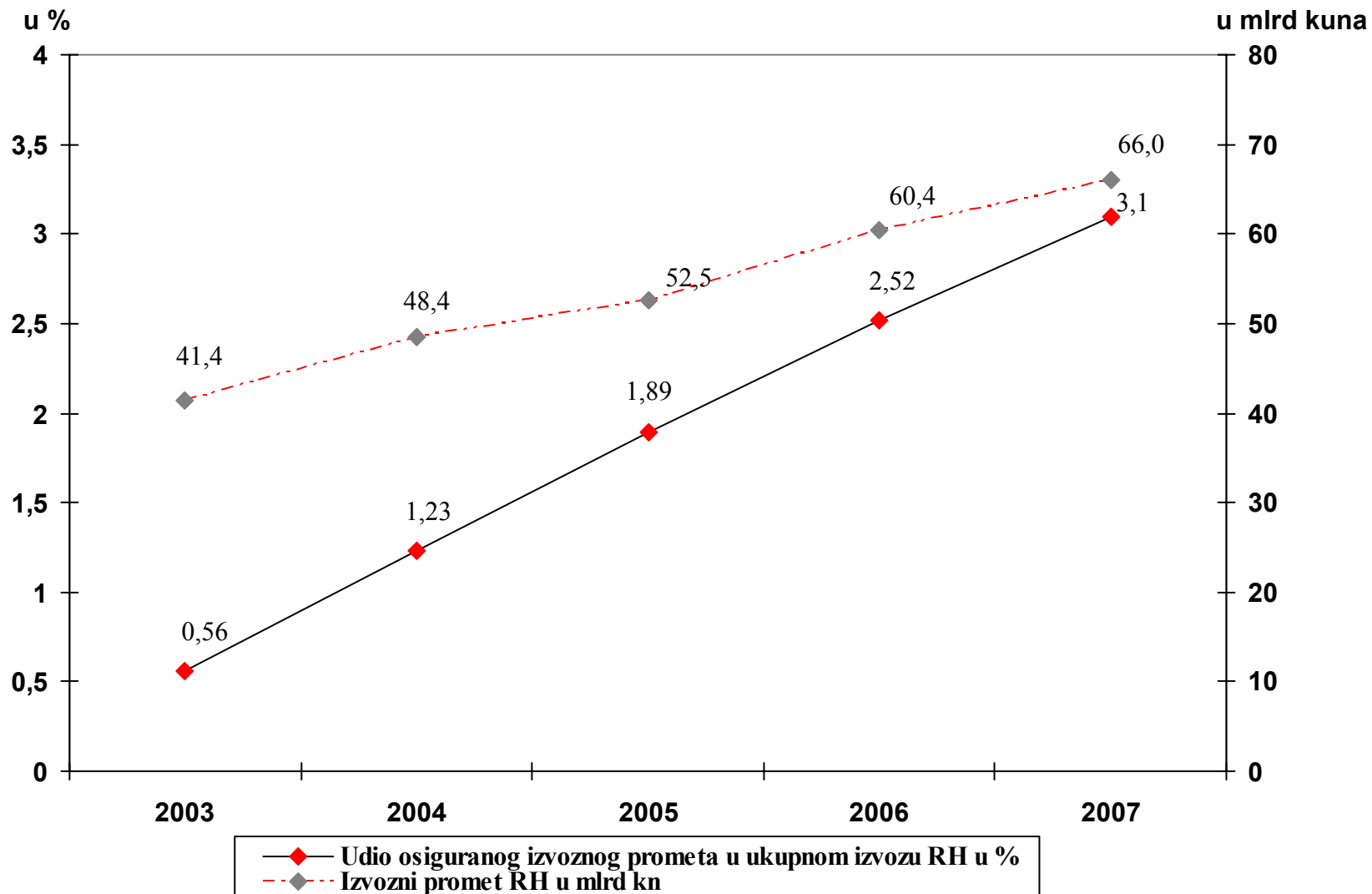
Osigurani izvozni promet Ukupno



Osigurani izvozni promet 2007. / 2006. **+ 34%**

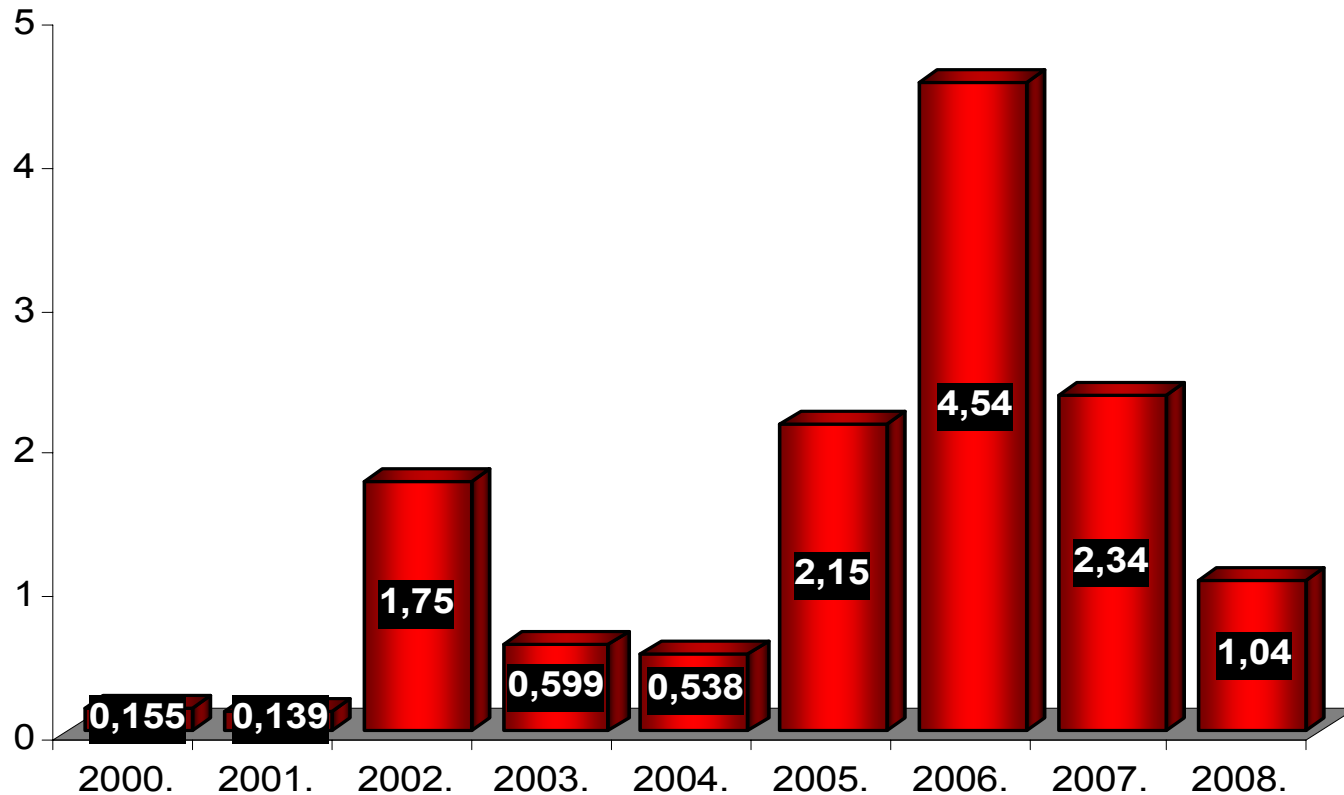
Broj odobrenih kreditnih limita 2007./2006. **+ 27%**

Osigurani izvoz u ukupnom izvozu RH



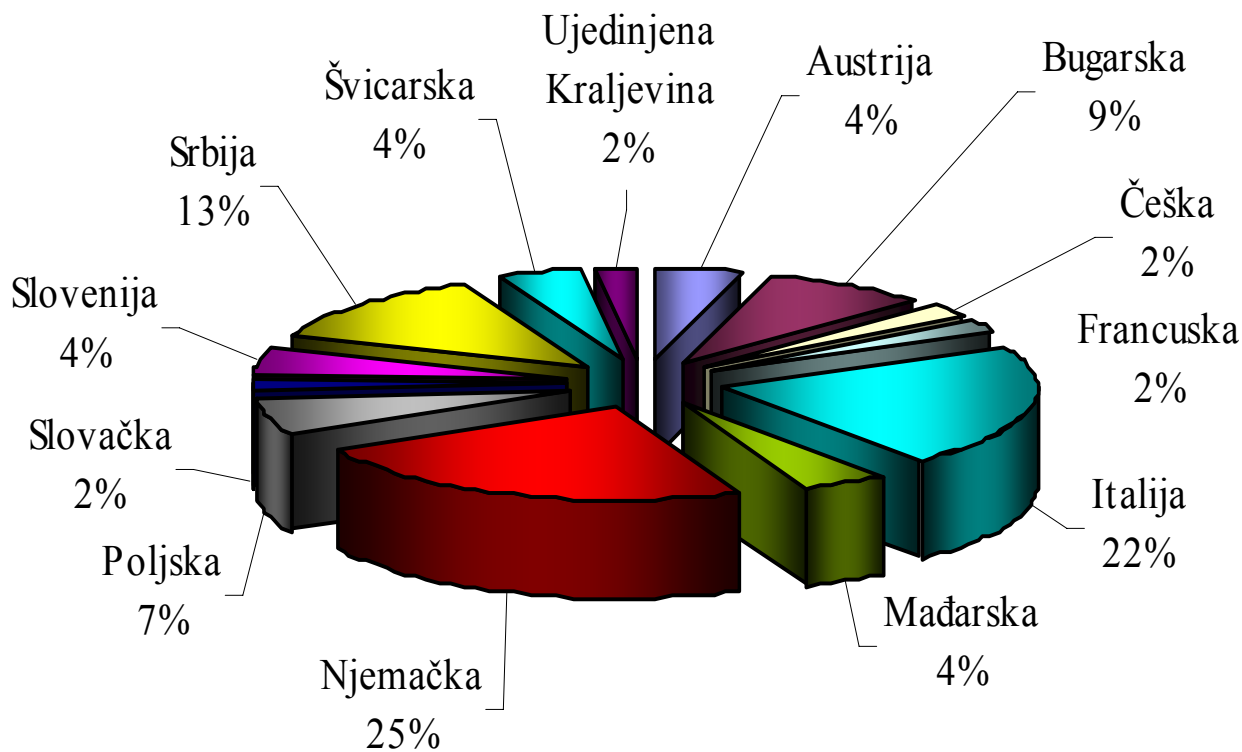
Isplaćene odštete

mil. kuna



Od početka provođenja programa isplaćeno je odšteta i troškova u ukupnoj vrijednosti od 13,3 milijuna kuna

Udio isplaćenih odšteta po državama



I POTRAŽIVANJA SU VAŠA IMOVINA, OSIGURAJTE IH!!

- www.hbor.hr
 - Osiguranje izvoza
 - Zelinska 3, Zagreb
-
- Tel: 01/4591-539 Fax: 01/4591-547
 - e-mail: osiguranje@hbor.hr